

“ “ Interview de Rémi Pérony fondateur de la start-up Caeli Energie, la start-up qui développe sa technologie avec le LOCIE

Eloïse Huissoud-Germain, Carnot Energies du Futur : Votre start-up en quelques mots

Rémi Pérony : Caeli Energie conçoit et fabrique des systèmes de climatisation bas carbone. Concrètement, **notre valeur ajoutée réside dans une consommation d'électricité 3 à 5 fois plus faible qu'une climatisation traditionnelle** ; nos systèmes n'utilisent pas de fluide frigorigène polluant ; ne rejettent pas de chaleur à l'extérieur ; et n'ont pas besoin de bloc froid extérieur.

Caeli Energie développe des évapo-échangeurs particulièrement compacts et performants utilisant un cycle adiabatique indirect à point de rosée : la production de froid est assurée par la forte enthalpie de vaporisation de l'eau.

La genèse du projet s'est faite au LOCIE, lors d'une collaboration avec les chercheurs du LOCIE financée par la SATT Linksium.

EHG : Votre parcours personnel

RP : Je suis ingénieur bâtiment, formation que j'ai complétée par un parcours à l'école de commerce de Grenoble dans le domaine des énergies. Mon parcours m'a mené en Inde, où j'ai travaillé pendant deux ans pour le compte de Business France, et c'est là que j'ai découvert ce qu'était le rafraîchissement adiabatique : les Indiens l'utilisent, c'est un bel exemple d'ingénierie frugale. J'ai ensuite travaillé un temps pour le CEA, avant de me lancer dans l'aventure entrepreneuriale. Après un échec sur une première start-up dans un autre domaine, je me suis tourné vers la SATT Linksium pour ce projet lié au rafraîchissement adiabatique.

EHG : Quelles ont été les difficultés rencontrées dans la création de votre start-up ?

RP : C'est le parcours du combattant, ce n'est jamais simple : jamais assez d'argent, jamais assez de compétences, jamais assez de temps... les difficultés sont permanentes, heureusement l'écosystème local d'essaimage est particulièrement bien structuré et nous apporte le soutien nécessaire.

EHG : Quels sont vos effectifs aujourd'hui ?

RP : Aujourd'hui nous sommes 16 personnes : c'est encore peu au regard de l'ambition qu'on a (rire). On cherche à renforcer nos équipes, on a des besoins dans différents domaines, aussi bien en recherche qu'en développement, en marketing, etc.

« Nous sortons notre premier produit en 2024 pour le petit tertiaire et résidentiel en rénovation »

EHG : Comment êtes-vous financés aujourd'hui ?

RP : En plus des financements de la SATT, nous avons bénéficié au démarrage de financements importants de la part de BPI France sans qui nous nous n'aurions pas pu arriver où nous sommes aujourd'hui. La suite a été classique une première levée de fonds et de la dette bancaire.

EHG : Quelles sont les perspectives sur votre activité, à court et moyen termes ?

RP : Aujourd'hui notre solution est en TRL7, **nous avons démontré au cours de l'été 2022 la maturité et la performance de la technologie par plus de 3000 heures de tests terrains en France et en Allemagne.** Nous sortons notre premier produit en 2024 pour le petit tertiaire et résidentiel en rénovation. On prévoit de développer une profondeur de gamme plus importante, donc d'autres produits sont en cours de développement.

EHG : Quels challenges rencontrez-vous aujourd'hui ?

RP : Les challenges classiques, que sont : renforcer les équipes et gagner en crédibilité, nous avons besoin d'être vu comme un acteur fiable dans le milieu du bâtiment qui est relativement peu ouvert à l'innovation.

Extraits de l'entretien réalisé le 03/10/2022

➤ Pour en savoir plus sur [Caeli Energie](#)

”