

“ Interview de Corentin Rizet, co-fondateur de la société SIREPE issue du G2Elab

Eloïse Huissoud-Germain, Carnot Energies du Futur : Votre start-up en quelques mots

Corentin Rizet : Sirepe c'est un bureau d'étude en conversion d'énergie depuis 10 ans. On conçoit, on teste et on peut qualifier des convertisseurs pour tous types d'applications, avec des clients dans l'aéronautique, le ferroviaire, l'automobile, l'industrie, l'énergie.

Nous avons plusieurs types d'activités autour de la conversion d'énergie : soit de la conception sur cahier des charges de convertisseurs, typiquement pour des entreprises qui n'ont pas de Bureau d'Etude en Electronique de puissance (EP) et qui auraient besoin de support ou de renfort sur la partie expertise en EP pour développer des convertisseurs qu'ils utiliseront après. On fait aussi de la **recherche autour de la conversion**, là les clients sont plutôt des grands groupes dans lequel on peut apporter de l'expertise, un regard un peu différent sur leurs problématiques. On répond à des questions d'intérêt technologique ou d'architecture. On a aussi une partie un peu moins importante de qualification de composants : on conçoit et réalise des mesures sur des composants, notamment des composants magnétiques, pour vérifier que les caractéristiques sont bien conformes à ce que demande le client. Enfin, on a une petite activité de formation en électronique de puissance, qu'on réalise en partenariat avec la formation continue de Grenoble INP.

« Notre objectif à moyen terme est de grossir l'équipe : nous visons une dizaine de collaborateurs autour de la conception de convertisseurs »

EHG : Votre parcours personnel, de la recherche à l'entrepreneuriat

CR : J'ai une thèse en électronique de puissance, soutenue au G2Elab, tout comme mon associé Stéphane Vighetti. Notre souhait principal en créant notre bureau d'étude

était de faire de la conception de convertisseurs sur des applications et des cahiers des charges très différents.

EHG : Quels sont vos effectifs aujourd'hui ?

CR : Nous sommes deux associés, et nous accueillons une nouvelle recrue dans les jours à venir.

EHG : Quels financements aujourd'hui ?

CR : Notre financement est stable et provient à l'heure actuelle exclusivement de nos clients : une dizaine de clients par an.

EHG : Quelles sont les perspectives sur votre activité, à court et moyen termes ?

CR : Notre objectif à moyen terme est de grossir l'équipe : nous visons une dizaine de collaborateurs autour de la conception de convertisseurs. Cependant nous souhaitons rester un bureau d'étude, et faire principalement de la conception.

EHG : Quels challenges rencontrez-vous aujourd'hui ?

CR : Notre principal challenge est de **faire connaître notre expertise**, ce qui n'est pas simple, car il ne s'agit pas seulement de faire connaître le nom de l'entreprise mais aussi et surtout nos compétences.

EHG : Quelques exemples de réalisation de Sirepe

CR : Des commutateurs en technologie GaN pour SAFRAN (infos). Un variateur de vitesse 9 phases pour des machines à alimentations fractionnées pour le GEEPS (infos)

Extraits de l'entretien réalisé le 26/09/2022



Pour en savoir plus sur [Sirepe](#)

”